

Oferta pracy



Przedstawiciel handlowy ds. usług telekomunikacyjnych

Miejsce pracy: Powiat włoszczowski, Powiat radomszczański

Zakres obowiązków:

- praca w terenie,
- nawiązywanie kontaktów z potencjalnymi Klientami,
- dbanie o utrzymywanie długofalowych relacji z Klientami,
- zarządzanie sprzedażą na powierzonym terenie,
- przygotowywanie ofert handlowych,
- rozdysponowanie materiałów reklamowych, ulotek, plakatów.
- prowadzenie dokumentacji handlowej,
- realizacja wyznaczonych indywidualnych planów sprzedażowych w oparciu o aktualną ofertę firmy,
- pomoc przy pozyskiwaniu nowych obszarów inwestycyjnych,
- monitorowanie rynku,
- raportowanie wyników sprzedaży i sytuacji na rynku.

Wymagania:

- dobra znajomość branży oraz aktualnej sytuacji na rynku telekomunikacyjnym,
- znajomość technik sprzedaży,
- umiejętność nawiązywania relacji,
- umiejętność prowadzenia rozmów handlowych i utrzymywanie dobrych relacji z Klientami,
- predyspozycje handlowe, dynamika i zdecydowanie w działaniu,
- umiejętność planowania i organizowania swoich działań w terenie,
- prawo jazdy kat. B,
- otwartość, sumienność, umiejętność efektywnego organizowania własnej pracy,
- gotowość do pracy w terenie na powierzonym obszarze działania.

Oferujemy:

- umowę o pracę,
- szkolenia wdrożeniowe,
- podstawowe gwarantowane atrakcyjne wynagrodzenie,
- dodatkową satysfakcję finansową w postaci prowizji za pozyskiwanych Klientów,
- niezbędne narzędzia i informacje w procesie sprzedaży,
- telefon służbowy,
- samochód służbowy,
- udział w budowaniu najwyższej jakości sprzedawanych usług telekomunikacyjnych,
- interesującą pracę w firmie o rosnącej pozycji na rynku w dynamicznie zmieniającej się branży,
- możliwość realizacji własnych inicjatyw wspierających osiągnięcie celów biznesowych firmy.

CV prosimy przesyłać drogą elektroniczną na adres: praca@conect.net.pl